

第3章

人类的飞跃

零和游戏是失败者的游戏。



仅仅了解与人共事能获益远不足以使一帮靠潜行捕食的原始采集狩猎者转变为活力强劲的现代经济的添砖加瓦者。这种了解只能作为开启大自然赋予人类能力的敲门砖。这些能力从未被完全激活或充分利用，就像一辆高性能跑车的车主只是用这辆跑车在车道上来来回回地取邮件一样。

杂音出现的时候

神奇的配料是什么？首先，人类需要理性思考的能力，这样他们才能为自己最大的利益行事，也即那种审视许多可能的做法后从中挑选那个尽可能造福于个人或群体的做法的能力。

现在，任何一个人类行为的观察者——即使从远至约数百万光年的星系看，也会立刻发现这一能力的问题。考虑到人类所做的所有怪诞、恐怖的事情，他们怎么能被认为是理性的呢？难道理性仅仅是发明了便装、鼻环、速比涛[⊖]或保妥适[⊕]？仅仅是因为他们会抽烟、喝酒、吃油炸的油酥饼、看真人秀或者迷上比尘世那些名人的脑袋还要空洞的因特网吗？

不，当然不——真正理性的人会被这些行为吓到的，而且绝不去凑热闹。但是，时间、才智、判断力、脑力、预见力、成熟度和能量等资源有限的生物是会这么做的。人类是在高度受限的范围内活动的。他们的理性视野是有限的，经常在下一个五分钟就完了。这意味着他们只是尽可能地有理性，这种限制解释了地球上发生的很多事，如20世纪80年代的发带和低度啤酒的流行。

⊖ 速比涛，澳大利亚著名运动品牌，泳衣制造商。——译者注

⊕ 保妥适，主要用于治疗肌肉张力性疾病，如斜视、眼肌痉挛等，近年来用于美容整形。——译者注

尽管沿着弯曲不已的路在边缘行走仍能保有理性是一项艰难的任务，不过在保持公平竞争的本色的同时能够红旗不倒地经营甚至更艰难。这第二项特征带来了公平竞争制度的创立和实施，根据此制度，遵守规则并且与人为善将会受到别人的同等对待；而违反规则、欺骗以及利用同伴则是不提倡的而且会因此受到惩罚。

于是，人类历史的观察者又可以很快地将记录人类虐待同类的一连串轶事放到一起。这是一部长期上演的节目，人类称其为“历史”。多数时候有必要使大多数人步入人间正道——给凡夫俗子中足够的行进者，以使他们继续前行。如同有限的理性一样，即使不能指望人类的目标一以贯之的正确，这一目的也还是可以达到的。

论丰衣和足食

人类是怎样第一次发现互助的益处，然后设法将自然的开关拨到开通的位置，从而为其飞跃提供动力的？对此人们无从知晓。这种飞跃在人类转动前进的车轮却只得到一点点动力的700万年后，最终发生了，其被全宇宙的观察家们广泛视做自大爆炸以来最不可能成功的事。

这或许是偶然发生的。在原始人类注意并开始有规律地着手做这事之前，类似事故还会接二连三地发生。生活还会充满险阻、苦难且蛮顽很久。学会将外族视做可为自己及本族带来好处的人而非死敌，需要对意识做一次重大的重新排序。在仔细衡量这一成就后，傲世帝国的一位高层主管曾将其描述为“给人类的心智进行如厕训练”。

下边是可能发生的一种情况：一群原始狩猎者变得很善于用矛捕鱼，因而经常会有叉回的鱼他们吃不完；另一群原始狩猎者则善于用毛皮制衣，因而缝制的原始服饰多得不会去穿。按单独的群体来说，其中一群能够足食但衣不御寒，吃不下的鱼扔在一边自生自灭任其发腐；另一群则穿得暖暖的却饿着肚子，穿不完的衣服百无一用，只是给日渐繁衍的臭虫安家。

这两群原始狩猎者开始意识到各自的境况，突然灵光一现。如果用多余的鱼来换多余的衣服会怎么样？由于他们所有的物品和所需的物品存在差异，故而他们所看重的东西也不一样，这一点是他们进行交易的关键——这些交易使得双方在按规矩行事的同时能够先富起来。有鱼的部族用他们的一些鱼来换衣服，有衣服的部族则用他们的一些衣服换取他们想要的食物。结果是两个部族通过交换，境况比交易前更好了——这就是利润的原始形态。

信任但要核查

一旦人们眼见交易有规律且很成功，他们就开始传播并普遍进行交易。尽管人性天生好斗、多疑的一面意味着交易多半建立在一个并不稳固的基础上，不过交易还是发生了。既然有这么多的不利因素都加于交易本身，也就很容易明白为何人类会尝试合作，如果只是因为人类的理性而没有公平竞争的天分，就会走上灾难的歧途了。各部族会通过欺骗、偷窃、暴力和恐吓不公平地互相利用。这些法子都是原始人类剧本中惯常的伎俩。

如果你的部族用漂亮的毛皮衣服换来的只是一些发臭的、眼珠发白的残鱼败虾，以后这些毛皮衣服再也不会流落到缘水

而栖的部族去了。

然而公平对待的本性使得人心不稳，而且，就像规定了“一分钱一分货”的传统和法律一样，保护机制也牢固地建立起来了。于是，一旦违反了这一标准，人们就得以牙还牙，以眼还眼，罪罚相当。

随着人类学会合作，不同版本的“黄金法则”在所有社会和宗教中如雨后春笋般涌现出来。在每一法则中，核心价值还是“己所不欲，勿施于人”——这摆脱了“先下手为强”的窠臼，是一大进步。这一“黄金法则”在世界各地流传开来，不但使得居住相近的部族之间可以互通贸易，而且还使人类可以遍游全球以寻求可互通有无的交易良机。地球上全球化的趋势即是这一行为的自然结果。接下来，会有越来越多的星球，甚至连宇宙最边陲的那些星球也会如地球上的国家所做的那样加入到这一交易阵营中来。

试想地球上那些不喜欢自由贸易的人在全球化已然成为这一新现实之时会做何反应！

抓住无形之手

尽管宇宙大多数星球仍视地球人为蛮夷之人，数千年来地球上还是出现了一些非凡之人。其中一位给出人类是如何通过追求私利而相处融洽的最佳解释的人是亚当·斯密。他作为一位经济学家而出名，不过在此之前他是一位道德哲学教授。正是作为道德哲学教授所获得的视角使其后来在经济学中的成就如此价值非凡。

尽管他本人是作为人类的一分子（傲世帝国对此做了调查，

因为他对其物种而言太过聪明了)，亚当·斯密知道人类的天性和局限。他的兴趣在于确定哪种社会组织可以给整个人类带来最大的成效。

亚当·斯密看着人类所取得的进步，意识到最大的财富生产和进步发生在每一个体专注于自己最擅长的的工作，用各自的劳动成果交换各自所需的其他东西之时。尽管人类生就以自我为中心，他们只能通过积极地与其他成员相互接触才能合法地取得自己想要的成功。

假设某一个体只想尽其所能地积累财富而丝毫不把他人放在心上，假定他遵守法律，那么最快且最可靠的路线是什么？发现他可以发挥哪些才能以生产需求最大，盈利潜能最大的东西。凭他一人，他充其量只是个原始狩猎者，仅是获得自己所需的食物、住所和衣物，勉强维持生计已用尽了他有限的资源。不过，如果他将才能专门用在做些令人感兴趣的东西上——不管这东西是电脑操作系统还是更好吃的比萨，他都会凭此发迹的。

据亚当·斯密的观点，当互利的交易大规模进行时，经济就被引向了最佳状态，就像有一只无形的手牵引着它一样。事实上，并没有无形的手存在。不过那些竭尽所能以改善生活境遇的个体每天所做的数以亿计的决策所产生的强大的累计效应还是存在的。尽管亚当·斯密强调自由市场——在自由市场，所有成员可以如己所愿地使用各自的资源——的重要性，他也强调了一套强有力的，用于阻止不良行为并使我们按规章行事法律、制度以及惯例的重要性。

毫无疑问，无形之手是一个重要的机制，不过要没有无形的篱笆在人类偏离正道渐行渐远之时对其横加阻拦，无形之手这一机制也是枉然。

能为大卫[⊖]所用的亦可为歌利亚[⊖]所用

人类互通贸易之始，发明了简单的会计体系以记录他们所有的、给别人的以及作为回报得到的东西。那种简单的在木棍上刻痕的做法在收集并交换鱼、飞禽、毛皮和无花果的时代尚可应付，但是简单的体系并不能长时间满足交易的需求。

在学会了巧妙地互相合作的几千年内，人类开始制造精细的货物并发明了货币来买卖这些货物。现在他们需要一套不仅仅是记录某些物项的实物盘点体系，而且是一套确定制造并购买这些物项会耗费什么以及经营企业所用掉的资源的体系。除此以外，这一体系还应记录企业有多么擅长资源交易，将交易的成败以具体形式表示出来。

货币兑换商已经进殿，数豆子法紧随其后。

随着企业的范围扩大，业务已不能仅以夫妻店的形式经营。企业开始对资本形成了需求以壮大并资助那些雄心勃勃的经营努力，也就是说企业发生着资金的借贷和投入。出借人和资金所有者需要记录他们投入企业的东西，即对该企业是如何使用其资源以实现目标的核算，以及对返还给投资者的还款和利润的核算。

为此，会计体系开始使用货币来衡量上述活动。每个人都知道钱值多少。而且，会计体系考量的只是那些可以用钱衡量的东西。不着边际的估量和一相情愿的想法不在此限。主观想法将被放逐，数字是唯一人们具有共识的东西。当然从

⊖ 大卫，《圣经》中的人物，在与歌利亚的战斗中将歌利亚打败并割下他的首级。——译者注

⊖ 歌利亚，《圣经》中的人物，腓力士将军，拥有无穷的力量，后被大卫杀死。——译者注

一开始就有大量创造性会计上演着，而且许多的不良数字继续为害不浅，不过理想的方法仍在。任何成功的企业或经济体，若要发展持久的客户信任和持续的利润，则不得不对这一方法孜孜以求。

会计学对客观衡量和对经济活动实际成本和利益的仔细记录的坚持从古至今引起很多人的不满。会计师是那些走过来告诉某位不切实际的主管他的奇思异想的真正成本，并随后补写一份陈述，说明那些奇思异想所带来的收益少之又少的人。会计学是现实世界的冷水浴，没有人喜欢在其中打寒战。另一方面，会计学证明了策略已奏效并使某一组织得以繁荣。地球上一部流行的电影杜撰了“告诉我钱在哪儿”这一措辞。会计学做的正是那一点。

当一家企业做了糟糕的选择——这些选择使其走向下坡路，会计学体系也记录了这一失败过程的每一步，其中的客观数字表明了亏损的钱。这是会计学更不遭人喜欢的一面。对此，傲世帝国有一个培训录像，即“亲爱的，我缩减了账本底线。”

双重身份

第一本展示会计学适合工业化世界的书籍由卢卡·巴其阿勒（Luca Pacioli）于1494年在威尼斯出版：《算术、几何、比及比例概要》。该书是巴其阿勒时代数学知识的总结，其中有对威尼斯商人记账的描述。巴其阿勒没有发明此种会计体系，但是他确实编撰了那些已经演变为习惯用法的会计实务。引人注目的是，他所记录的东西至今在地球乃至整个宇宙仍是会计实务的核心。

巴其阿勒解释了作为会计机制核心的复式簿记法。复式记录是指某一账目上的每一项变化须由另外账户上的变化予以抵消；另外账户上的变化总数与前者总额完全相同，一直如此，概莫能外。也就是说，不但所有记录的经济活动需要实现平衡，而且即使是每天有着上百万交易的最大的公司的整个会计体系也不得不在任何时候使其所有交易活动相加达到完全平衡。确实，对整个宇宙而言，意识到尘世会计学中所发现的平衡远在更大的规模上存在是令人惊讶的。

即使在巴其阿勒时代，对复式记账法的运用和吹毛求疵也被视为无聊至极，但是接下来的数据将显示的东西却不无聊。财务报表被制作出来准确地表明某一企业所拥有的、拖欠的和承担账单后所剩的东西。这些反映了实体在某一段时间在为了实现财富最大化的目标而交换资源时做了些什么，以及结果有多好或多坏。

现在我们将继续这一话题，通过一系列的例证来说明尘世会计学体系是如何运作的。秀发如新（我联合创办、经营，而且经营糟糕透顶而毁于一旦的一家公司）的业务将用来作为一个演示平台。