

第2章

交际中的魅力

魅力，即一种素质，它让人无法抗拒，令人愉悦，且有吸引力。

——字典释义

罗恩·阿登以自己的亲身经历证明了魅力的力量。

20世纪70年代，我就意识到了魅力的力量。有一次，洛杉矶的一个朋友打电话来，邀请我和妻子尼基一起为伊万·贝洛伊德和他的妻子玛丽恩接风洗尘。他们夫妇刚从南非来到洛城。伊万帅气，演技高超，是我在南非演戏时认识的好友。

那是一个周六的下午，我们来到他们家。小花园里人头攒动。在吧台周围，人们谈笑风生，当然，还有伊万和玛丽恩夫妇。我们热情地和他们打了招呼，然后四人一起来到餐桌旁，享用着那令人垂涎三尺的自助餐。

那天下午早些时候，我看见尼基和伊万在聊天，发现平素很淡定的爱妻好像和他谈得非常投机。心里想：“他们到底在聊什么呀？她的言谈举止活脱脱像个热衷于流行音乐的时髦少女！”我不禁醋意大发，连忙跑过去一探究竟。

魅力的力量

此后不久，我问尼基：“伊万究竟哪些地方吸引了你？”她略加思索，说：“他跟你说话时，心无旁骛，就好像这个世界上除了你，其他人都不存在一样；他听你说话时，就好像你说的每句话都很重要，都需专心倾听。”

回想妻子的话，我意识到她的话绝对有道理。自认识伊万以来，与任何人在一起，他都会表现出这一特点。他总是魅力四射。这也是大家都喜欢他的原因。

毕生兴趣得出的简单规则

虽然那件事情发生在 20 多年前，至今想起仍如昨日一样历历在目。妻子提醒我，我最初对研究魅力的浓厚兴趣好像就源于那个时候。

兴趣渐浓，我着手研究所有魅力人士的行为举止。我问了许多这样的人士，以厘清他们如何感知对他人的影响。我发现一个有趣的事实：他们都是施人以乐，其乐无穷。

我开始着手把自己的研究体会编成一些简单易学的课程，每节课都有一套简单的规则和技能，易懂、易学、易做。

博恩·崔西和我成功培训了许多人士来运用

008 魅力的力量

这些技能，无论他们是出于职业考虑还是社交原因。现在，你也能通过本书习得如何驾驭自己对他人的影响力。一旦学会了怎样运用魅力这一武器，并能驾轻就熟，使他人的感觉超级棒，你就具备了迈向成功的最具价值的因素。

.....
提升魅力之利器

想想你认识的最具魅力的人。观察他的行为举止。明白他在彰显魅力时做了什么。观察他人对此的反应。根据所见和所得，结合自己的方式，你会逐渐变得富有魅力、令人信服、令人敬佩。